MOVCHAN'S GROUP

Партнерская программа

Содержание

MOVCHAN'S GROUP

Кто мы?	3
Основатель Movchan's Group Андрей Мовчан	4
Movchan's Group в цифрах	5
Фундаментальные принципы бизнеса Movchan's Group	6
Инвестиционный профиль Movchan's Group	7
Партнерская программа Movchan's Group	8
Почему быть нашим партнером выгодно?	9
Финансовые условия партнерства	10
Почему быть нашим партнером полезно?	11
Почему быть нашим партнером комфортно?	12
Как организовано взаимодействие с партнерами	14

Кто мы?



Мир сегодня стал более сложным и непредсказуемым, чем когда-либо.

А мир финансов для русскоязычных инвесторов теперь больше похож на квест, который практически невозможно пройти до конца без профессиональной помощи.

Именно за такой помощью клиенты к нам и обращаются!

Наша специализация

Инвестиционное управление ликвидной консервативной частью портфелей частных и институциональных инвесторов.

Наши клиенты

Русскоязычные инвесторы со всего мира, обладающие капиталом от \$300 тыс. до \$30 млн. Этот клиентский сегмент уже, как правило, понимает важность и необходимость профессионального управления капиталом, но не является желанным клиентом для ведущих западных банков и управляющих компаний.

Почему именно мы?

Потому что мы создали инвестиционные продукты и обслуживающую инфраструктуру, которые делают процесс инвестирования для русскоязычных клиентов максимально надежным, удобным и эффективным.

Андрей Мовчан — основатель Movchan's Group

MOVCHAN'S GROUP

33 года

опыта в финансовой и инвестиционной сфере

«Тройка	
Диалог»	

Исполнительный директор крупнейшей в СНГ инвестиционной компании

«Ренессанс Управление Инвестициями»

Основатель и председатель правления крупнейшей в СНГ компании по управлению активами (\$7+ млрд под управлением)

«Ренессанс Кредит»

Руководитель банка

«Третий Рим»

Основатель Основа и руководитель руковод инвестиционной группы компании по упра

Основатель и руководитель группы компаний по управлению инвестициями

Movchan's Group



Лауреат множества премий

- «Лучший управляющий активами» | Forbes
- «Лучший СЕО управляющей компании» | РБК
- «Легенда фондового рынка» | Spear's

Автор множества книг и статей

об экономике, финансах и инвестициях

Ведущий популярной авторской программы об экономике

«Мовчание» на YouTube-канале «Живой Гвоздь»

Образование

Первое образование

Математик, специалист по теории вероятности и математической статистике. Окончил мехмат МГУ им. М.В. Ломоносова

Второе образование

Экономика и финансы. Окончил Финансовую академию при Правительстве РФ и магистратуру University of Chicago Business School

Movchan's Group в цифрах

MOVCHAN'S GROUP

2015 год

Год основания Группы Первый фонд ARGO SP запущен в 2016 году

25 лет

Средняя продолжительность профессионального опыта портфельных управляющих

36%

Средний прирост количества клиентов в год

30 человек

Общее количество специалистов в команде

6 стратегий

Общее количество инвестиционных стратегий в нашей продуктовой линейке

44%

Доля клиентов, которые увеличивают свои инвестиции в течение года

10 человек

Инвестиционный департамент, состоящий из 5 портфельных управляющих и 5 аналитиков

450+ клиентов

Общее количество наших клиентов

15 контрагентов

Общее количество банков и брокерских компаний, обслуживающих группу

Фундаментальные принципы бизнеса Movchan's Group

Инвестиционные стратегии проверены временем

Самому старому фонду 26 лет, второму — 9 лет, третьему и четвертому — более 3 лет

Двойной контроль за управлением

Фонды постоянно контролируются независимым глобальным администратором и аудитором из «большой четверки»

Выстраивание долгосрочных партнерских отношений с клиентами и контрагентами

Все инвесторы имеют личные контакты руководителей и основателя группы; вознаграждение менеджеров построено так, чтобы мотивировать их сохранять инвесторов как можно дольше

Сохранить капитал и заработать

Мы специализируемся на консервативных инвестициях и потому особое внимание уделяем защите капитала

Надежность хранения и безопасность клиентских средств

Банковские и брокерские счета наших фондов открыты в крупных и надежных финансовых институтах

Результаты инвестирования полностью прозрачны

Изменение стоимости акций фондов является публичной информацией; кроме того, каждый инвестор получает отчеты напрямую от администратора и отдельно от нашей группы

Мы в одной лодке с клиентами

Андрей Мовчан и другие партнеры держат собственные средства в фондах Movchan's Group. Мы не запускаем продукт, если не считаем что он нужен для наших собственных инвестиций; мы не приглашаем клиентов в продукт, не проверенный на наших собственных деньгах

Инвестиционный профиль Movchan's Group



Movchan's Group специализируется на консервативных инвестиционных стратегиях

Консервативные стратегии ставят перед собой две базовые задачи:

- Задача №1 **Сохранить капитал**
- Задача №2 Максимизировать прибыль, но не в ущерб задаче №1

Инвестиционные инструменты

Наши стратегии используют наиболее ликвидные и надежные активы и инструменты на мировых финансовых рынках

Способы инвестирования в наши стратегии

Мы управляем клиентскими средствами через наши фонды или индивидуальные брокерские счета

Минимальная сумма вложений

Мы принимаем инвестиции от \$250 000 в USD, EUR и GBP; в исключительных случаях — от \$100 000

Долгосрочная целевая доходность наших стратегий

5-8% годовых в USD (чистая, на руки инвестору)

Для сравнения: долгосрочная доходность американского индекса S&P~500-7,7% годовых, индекса долговых фондов за 20~лет-4,5% годовых, за 40~лет-6,8% годовых. А историческая волатильность этих индексов гораздо выше, чем у наших стратегий, работающих с теми же активами.

Ликвидность наших стратегий

От 1 недели до 1 месяца

MOVCHAN'S GROUP

Партнерская программа Movchan's Group

Андрей Мовчан



Мы открыты для взаимовыгодных партнерских отношений с людьми и компаниями, которые могут помочь нам привлечь или просто познакомить с потенциальными клиентами

Что мы предлагаем партнерам?

- 1. Разделение дохода от пришедших клиентов на всем протяжении управления их средствами
- 2. Помощь в промоутировании партнерского бизнеса через наши медиаканалы и соцсети
- 3. Участие в совместных промомероприятиях с приглашением наших и партнерских клиентов
- 4. Рекомендации партнерских услуг нашим клиентам
- 5. Предоставление релевантного контента для партнерских медиаканалов и соцсетей

Кто может стать нашим партнером?

Человек или компания, которые предоставляют нашей целевой аудитории (ЦА) профессиональные или информационные услуги, либо обладают личными контактами из ее числа.

Подробнее о нашей ЦА — на слайде 3 «Наши клиенты».

Примеры потенциальных партнеров

- Люди и компании, работающие с нашей ЦА в следующих сферах: финансовые и юридические услуги, недвижимость, эмиграция, налоговые консультанты, предметы роскоши, образование, lifestyle, консьерж-услуги и т.д.
- Медиаканалы, паблики и группы в социальных сетях, ориентированные на нашу ЦА
- Медиаресурсы, вещающие на нашу ЦА
- Бизнес-клубы, ассоциации и сообщества
- Онлайн- и офлайн-мероприятия, ориентированные на нашу ЦА или на людей и компании, обслуживающие нашу ЦА

Почему быть нашим партнером выгодно?

Партнер получает стабильный и регулярный доход на протяжении многих лет

Бизнес-модель управления активами, в отличие от бизнесов одноразовых сделок (недвижимость, покупка/продажа бизнеса, яхты, самолеты, предметы искусства и т.д.), предполагает получение комиссии за управление средствами клиента на всем протяжении срока управления.

Это значит, что, пока клиент держит свои средства под нашим управлением, мы получаем за это регулярный ежемесячный доход. А следовательно, и партнер, благодаря которому пришел этот клиент, регулярно получает свою долю от нашего дохода на протяжении всего срока управления.

Наша практика показала, что клиенты держат средства в нашем управлении годами. За 10-летнюю историю работы Movchan's Group 93% пришедших к нам клиентов остаются ими и по сей день. 68% клиентов увеличили первоначальную сумму вложений, и не раз.

Таким образом, наши партнеры, помогая нам с привлечением клиентов, обеспечивают себе регулярный и предсказуемый доход на годы вперед.



Финансовые условия партнерства

- Мы сразу выплачиваем 0,5% от суммы, которую проинвестировал клиент. Эта сумма идет в счет последующих выплат партнеру.
- Мы выплачиваем партнеру долю от нашей выручки с каждого приведенного клиента в течение всего срока управления средствами этого клиента. Выплаты происходят раз в квартал.
- Мы в среднем зарабатываем 1,7% от клиентских активов в год и делим эту сумму с партнерами следующим образом:

Сумма инвестиций клиента	Выплата партнеру, % от выручки	Примерная выплата партнеру, аванс (0,5%)	Примерная выплата партнеру, ежегодно
\$100 000 – \$1 млн	20%	\$500 - \$5 000	\$340 - \$3 400
\$1 млн – \$3 млн	25%	\$5 000 - \$15 000	\$4 250 - \$12 750
\$3 млн – \$10 млн	30%	\$15 000 - \$50 000	\$15 300 - \$51 000
\$10 млн - \$20 млн	35%	\$50 000 - \$100 000	\$59 500 - \$119 000
\$20 млн+	Обсуждается	Обсуждается	Обсуждается

Почему быть нашим партнером полезно?



Мы можем помочь в развитии вашего бизнеса и привлечении ваших клиентов

- Промоутирование партнерского бизнеса через наши медиаканалы и соцсети
- Участие в совместных мероприятиях с приглашением наших и партнерских клиентов
- Рекомендации партнерских услуг нашим клиентам
- Предоставление релевантного контента для партнерских медиаканалов и соцсетей



Наши медиаканалы и соцсети имеют большую органическую и качественную аудиторию



Наши видео набирают сотни тысяч просмотров



Мероприятия с нашим участием привлекают качественную аудиторию



24k+

подписчиков в Телеграме



112k+

подписчиков в Facebook Андрея Мовчана



80k+

подписчиков в YouTube-канале

Почему быть нашим партнером комфортно?

Наша репутация

Компания Movchan's Group и ее основатель Андрей Мовчан известны и уважаемы в индустрии управления активами русскоязычного пространства. Все члены нашей команды являются не только профессионалами своего дела, но и людьми высоких морально-этических стандартов.

Качество наших продуктов

Инвестиционные продукты Movchan's Group весьма конкурентоспособны на рынке управления активами.

Все стратегии Movchans' Group на средне- и долгосрочном горизонте инвестирования стабильно показывают доходность выше долгосрочной инфляции, выше доходности по депозитам, выше доходности сравнимых индексов, лучше результатов, которые мы видим у инвесторов, отдавших частным банкам право формировать их портфели, лучше чем средний хедж-фонд в соответствующей категории.

Во время кризисов или сильных рыночных коррекций наши фонды показывали результаты намного лучше, чем сопоставимые международные индексы и другие фонды.

Надежность нашей инвестиционной инфраструктуры

Наши инвестиционные продукты структурированы как инвестиционные фонды и индивидуальные управляемые счета. Оба варианта являются наиболее надежными и безопасными формами инвестирования с точки зрения защиты средств и интересов инвестора, легкости входа и выхода средств и прозрачности результатов инвестирования.

Все составляющие элементы нашей инвестиционной инфраструктуры — банки, брокерские компании, компании-администраторы, компании-аудиторы, юридическое сопровождение — были тщательно отобраны среди наиболее крупных и надежных компаний в своем секторе. В состав нашей инвестиционной инфраструктуры входят такие контрагенты, как банк Northern Trust, брокерские компании Interactive Brokers и MAREX Group, администратор фондов APEX Fund Services, аудитор Deloitte.

Востребованность наших услуг

Консервативные высоколиквидные инвестиции, на которых мы специализируемся, являются фундаментом сбалансированного инвестиционного портфеля разумного инвестора. Поэтому качественные инвестиционные продукты с консервативным рискпрофилем всегда востребованы.

Почему быть нашим партнером комфортно?



Индивидуальный подход и помощь в смежных вопросах

Менеджеры группы открыты для постоянного общения с инвесторами и партнерами, готовы отвечать на вопросы, обсуждать различные аспекты инвестирования, помогать советом в смежных вопросах и проблемах.

Лояльность наших контрагентов к русскоязычным инвесторам

В настоящее время, крайне непростое для русскоязычных инвесторов, мы являемся чуть ли не единственной управляющей компанией за пределами РФ, чья инфраструктура и сеть контрагентов была сформирована с учетом всех регуляторных требований, соблюдением всех интересов и безопасности размещения средств нашей целевой аудитории — русскоязычных инвесторов.

Поэтому держать средства под управлением Movchan's Group — зачастую более надежный и безопасный вариант для наших клиентов, чем держать средства на индивидуальных счетах в западных банках или брокерских компаниях.

Средства можно разместить на любой разумный срок и забрать в любой момент

Наши продукты обладают высокой ликвидностью — от 1 недели до 1 месяца. Это значит, что клиент может проинвестировать свои средства на любой комфортный для него период и имеет возможность их забрать, частично или полностью, в срок от недели до месяца.

Поэтому некоторые наши клиенты и партнеры используют наши продукты как инструменты управления ликвидностью в ожидании какой-то другой инвестиционной возможности или жизненной необходимости.

Skin in the game

Владельцы и менеджеры Movchan's Group держат свои ликвидные средства в наших же фондах. Таким образом, мы с нашими клиентами находимся в одной лодке.

Как организовано взаимодействие с партнерами

Основной целью организации партнерств для нас является увеличение числа людей, входящих в нашу целевую аудиторию, которые знают, кто мы и чем мы занимаемся. И которые смогут воспользоваться нашими услугами, когда и если у них появится такая возможность или необходимость.

Поэтому способы взаимодействия с нашими партнерами мы выстраиваем индивидуально, исходя из сферы деятельности партнера, специфики его клиентской базы или аудитории и комфортных для партнера способов взаимодействия с ней.

А способы взаимодействия могут быть самые разные — от продажи наших продуктов или прямых рекомендаций до просто знакомства клиента с нами, организации совместных мероприятий, участия в мероприятиях партнера, создания совместного контента, регулярного присутствия в информационном поле потенциальных клиентов, ссылок на наши соцсети и медиаканалы и т.д.

И если благодаря взаимодействию с партнером к нам приходит новый клиент, то этот клиент становится «партнерским» клиентом и закрепляется в нашей базе за конкретным партнером. «Партнерского» клиента ведет один из наших клиентских менеджеров, от которого партнер всегда может получить информацию о прогрессе по его клиенту.

Когда клиент уже непосредственно передает нам деньги в управление, то партнер получает сначала аванс, а далее начинает регулярно получать свою долю от дохода компании по этому клиенту.

Кроме того, совместный маркетинг и точечные рекомендации наших менеджеров генерируют встречный поток клиентов в бизнес партнера.

Отношения с партнером оформляются через соглашение в той форме, которая более всего отвечает нашим общим интересам и ограничениям, связанным с регулированием.

Зарабатываем вместе!



Контактная информация

MOVCHAN'S GROUP

Новости и публикации



Movchans



Movchans

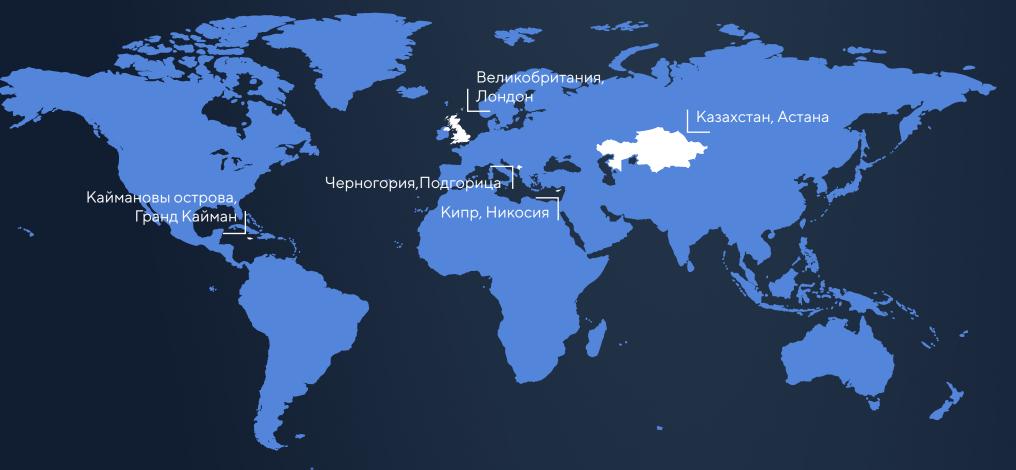


/themovchans

Контакты

www.movchans.com

contact@movchans.com



Предоставленные материалы и указанная в них информация предназначены исключительно для квалифицированных инвестиров и носят аналитический характер. Предоставленные материалы и указанная в них информация не являются индивидуальными инвестиционными рекомендациями. Информация не является публичной офертой, предложением или приглашением инвестиционными продать в стратегию, приобрести или продать с ними сделки. Финансовые инструменты, упомянутые в предоставленных материалах, могут не подходить Вам, не соответствовать Вашему инвестиционному профилю, финансовому положению, опыту инвестиций, знаниям, инвестиций, оторизонту и доходности. Определение соответствия инвестора инансовому положению, опыту инвестиционными горизонту и толерантности к риску является задачей и ответственностью инвестора. Компании Movchan's Group не являются инвестиционными советниками и не несут ответственности за возможные убытки инвестора в случае инвестирования в управностиционными советниками и не несут ответственности за возможные убытки инвестора в случае инвестиционными советниками и не несут ответственности за возможные убытки инвестора в случае инвестиционными советниками и не несут ответственности за возможные убытки инвестицования в управностиций. Перед принятием инвестиционного решения инвестора необходимо самостоятельно оценить экономические риски и выгоды, налоговые, юридические последствия инвестиционного решения инвестору необходимо самостоятельно обратиться за консультацией к своему инвестиционному советнику. Моvchan's Group оказывает информация не может рассматриваться в качестве гарантии или обещания доходности вложений в будущем, уровня риска и безубыточности инвестиций. Содержащаяся информация предоставляется исключительно по запросу и не подлежит распространению и передаче третьим лицам.